

事業或創業經營計畫撰寫範例：

(一) 經營現況 (說明服務或產品之名稱、主要用途、功能、特點及現有或潛在客源)

成立幾年?原有經營型態與優勢?原提供之服務型態?原提供之車輛種類、數量與服務?現有客源及潛在客源分析?

(二) 市場分析 (說明服務或產品之市場所在、如何擴大客源、銷售方式、競爭優勢、市場潛力及未來展望)

服務項目：

經營特色：提供何種服務或特色

項目產品：汽車租賃

經營團隊：

1. 本人負責內部運作，營運機制?

2. 現有員工幾人，員工分工方式?

(三) 現有客源多角化經營

1. 店面：直接從在地社區，網羅區域客層，據點式經營，逐漸累積當地客戶，慢慢擴大至週邊。

2. 接案：

a. 與企業配合：目前固定企業用戶有……

b. 透過介紹及口碑，如此延伸而促成締結，如此方式雖然傳統看似不夠積極、但相對的風險卻小很多，因為這樣一步一腳印，才會有立委、醫生、老師、老板等各階層對象的案子、原本可透過多種配合關係，有許多通路觸角例如建設公司、設計公司，但因本身條件考量，取較保守做法，原因不外，競爭大、公關費用高、付款方式、另案子太大也未必能掌握其次為人力支援、財、物力週轉，資源分散整合不易。

3. 配合同型店家：有無與其他業者合作，其合作方式?

(四) 市場分析 (銷售對象、競爭優劣勢、未來展望)：

銷售對象為何?

競爭來源?

事業未來展望?

(五) 償貸計畫 (請依據預估損益表，說明貸款還款來源、債務履行方法)

請說明還款來源?例如年營業額或年獲利金額?是否足以支撐未來每月攤還之本金與利息?

銀行將根據營運計畫書所列資金用途分別徵取下列文件：

1. 102年度稅報稅後資產負債表及損益表。

2. 財產目錄。

3. 根據財產目錄編製修護費用暨融資本息攤還預估表。

借款人於全體金融機構貸款金額加計本次申請金額超過3,000萬元

(含)者，銀行辦理貸款時需加提經會計師簽證之資產負債表及損益表。

